



Bilanz-Pressekonferenz

Stuttgart, 25. April 2008



- > Finanzkennzahlen 2007
- > Langfristige Zielsetzung
- > Wachstumsstrategie
- > Eckdaten für das 1. Quartal 2008
- > Ausblick für das Gesamtjahr 2008



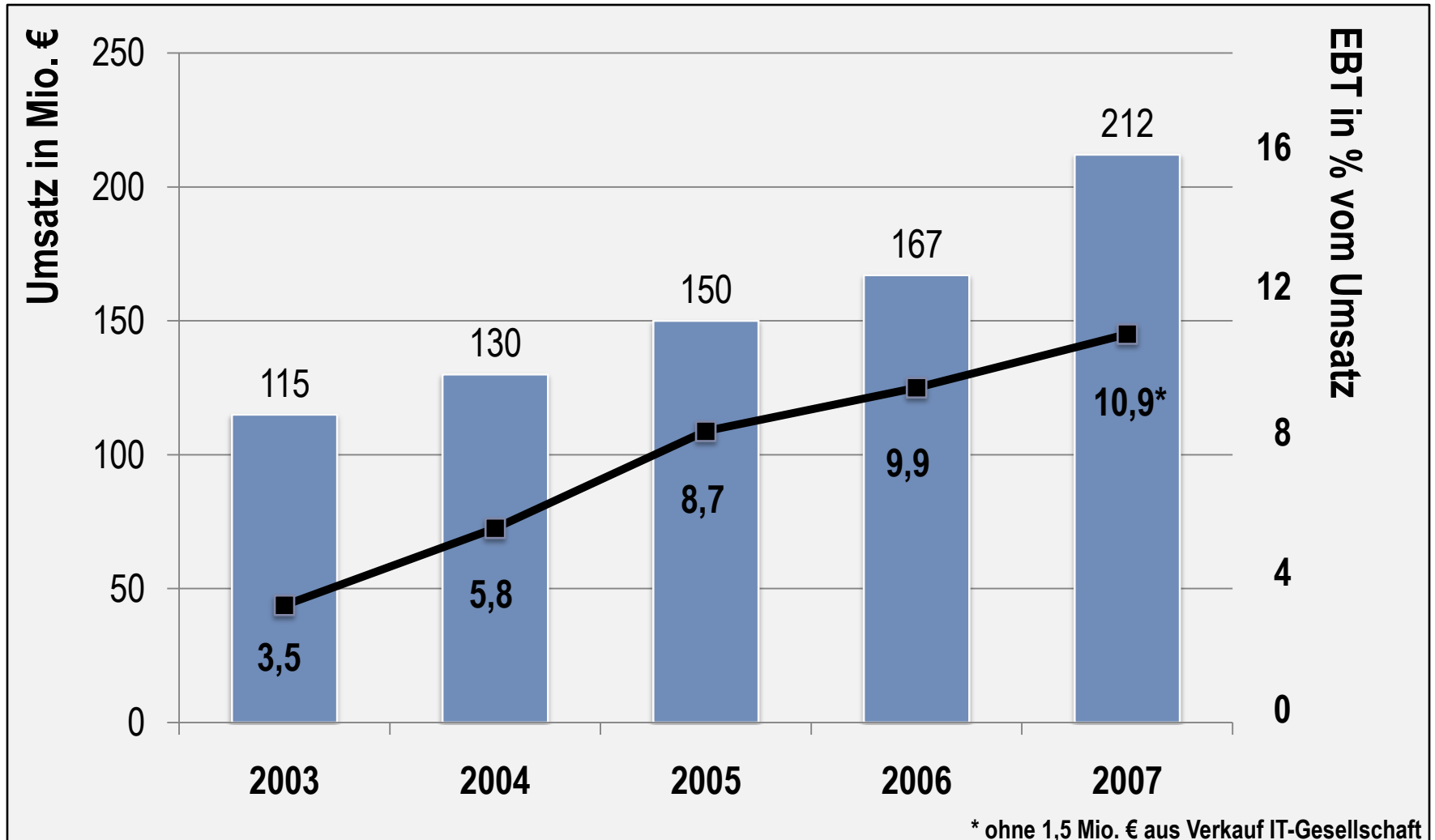
- > 200 Mio.-Euro-Umsatzmarke übertroffen
Umsatzwachstum von 27%
- > Kompetenz im Systemgeschäft weiter gestärkt
- > Umsatz in Asien um 77 % erhöht
- > Umsatzanteil Schiffsausrüstungsindustrie von 8 % auf 11 % gesteigert
- > Kapazitäten im Werk Waldenburg weiter ausgebaut
- > Operative Umsatzrendite > 10%
- > Erhöhung der Dividende von 0,90 auf 1,10 €



Finanzkennzahlen 2007

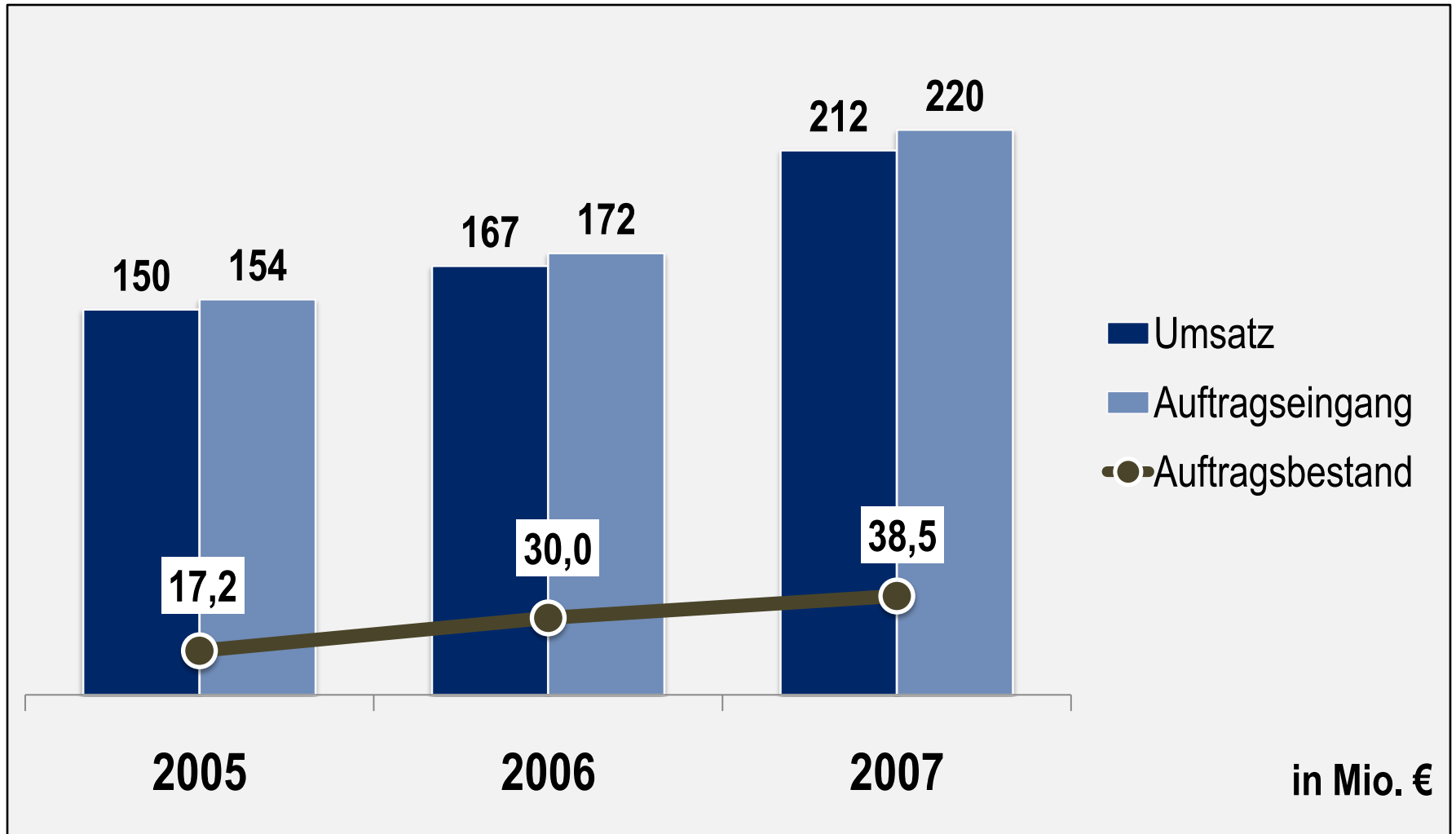


Umsatz- und Ergebnisentwicklung



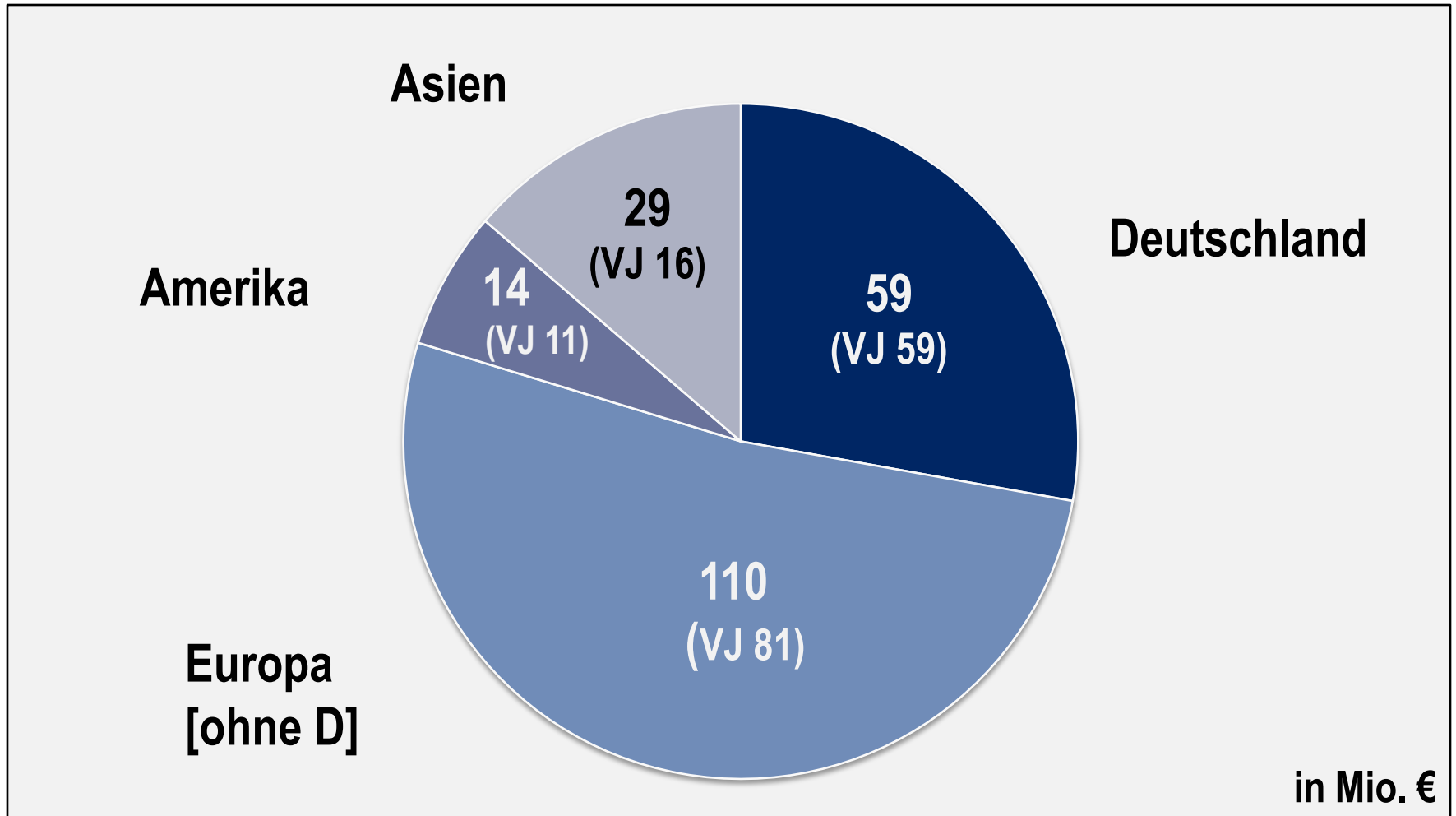


AE- und Umsatzentwicklung



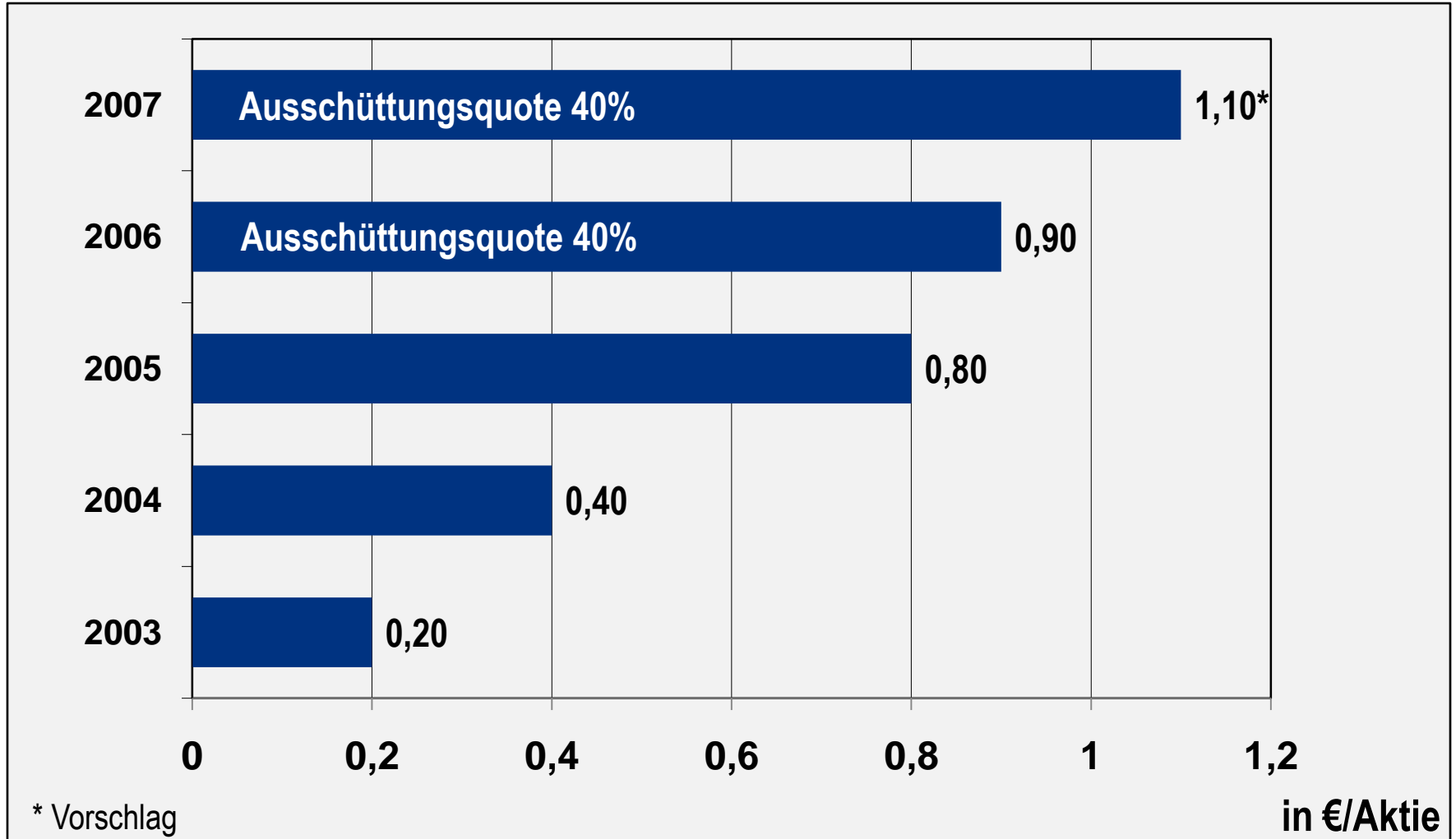


Umsatz nach Regionen





Entwicklung Dividende





Cashflow (CF)



in Mio. €	2007	2006
Veränderung des Working Capitals	-9,3	-15,8
CF aus laufender Geschäftstätigkeit	+17,7	3,3
CF aus Investitionstätigkeit	-10,5	-13,0
Free CF	+7,2	-9,7
CF aus Finanzierungstätigkeit	-9,8	-6,0
Finanzmittelbestand zum Ende der Periode	29,7	32,9

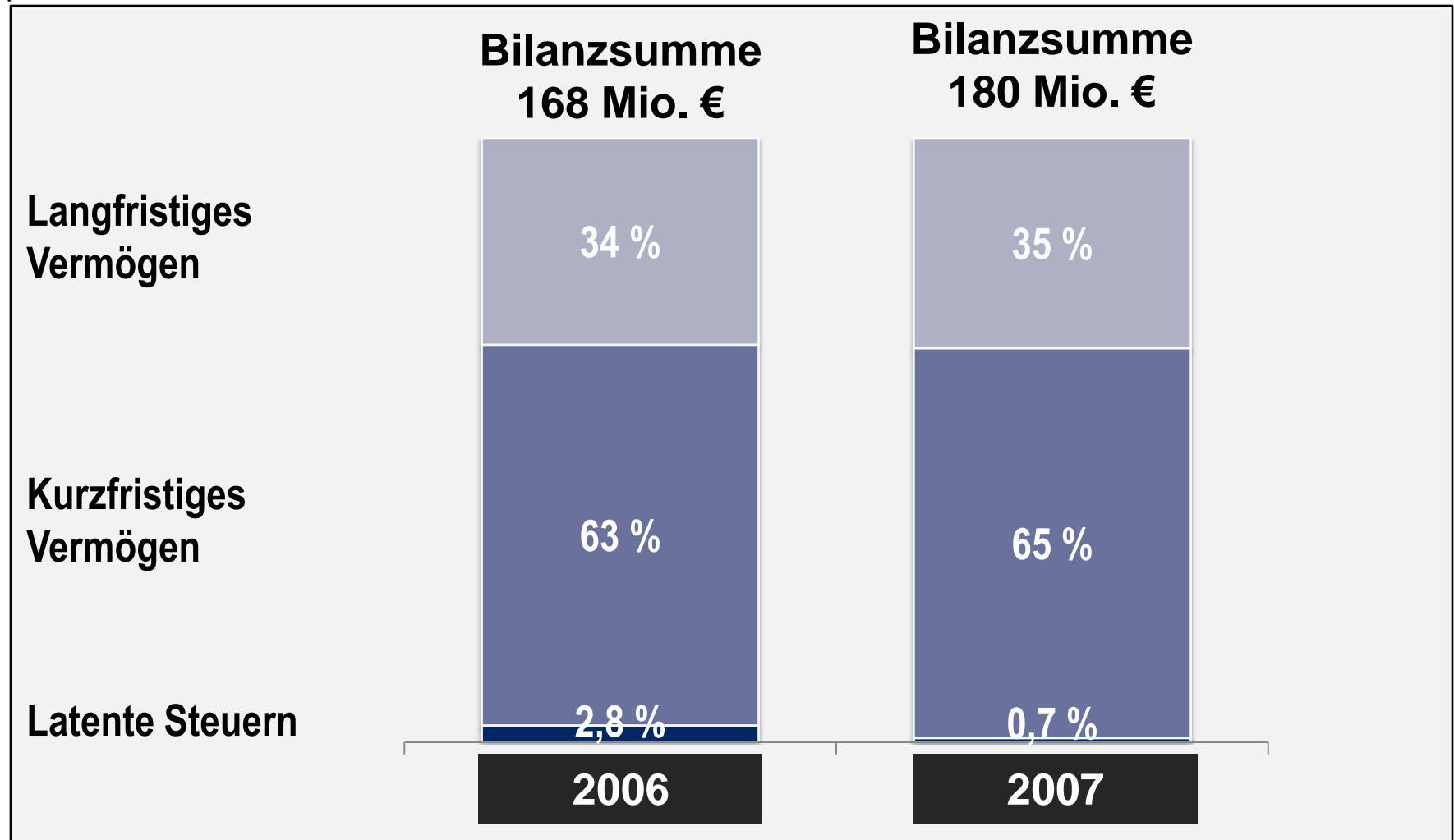


Vermögens- und Finanzstruktur

Vermögenswerte



per 31. Dezember



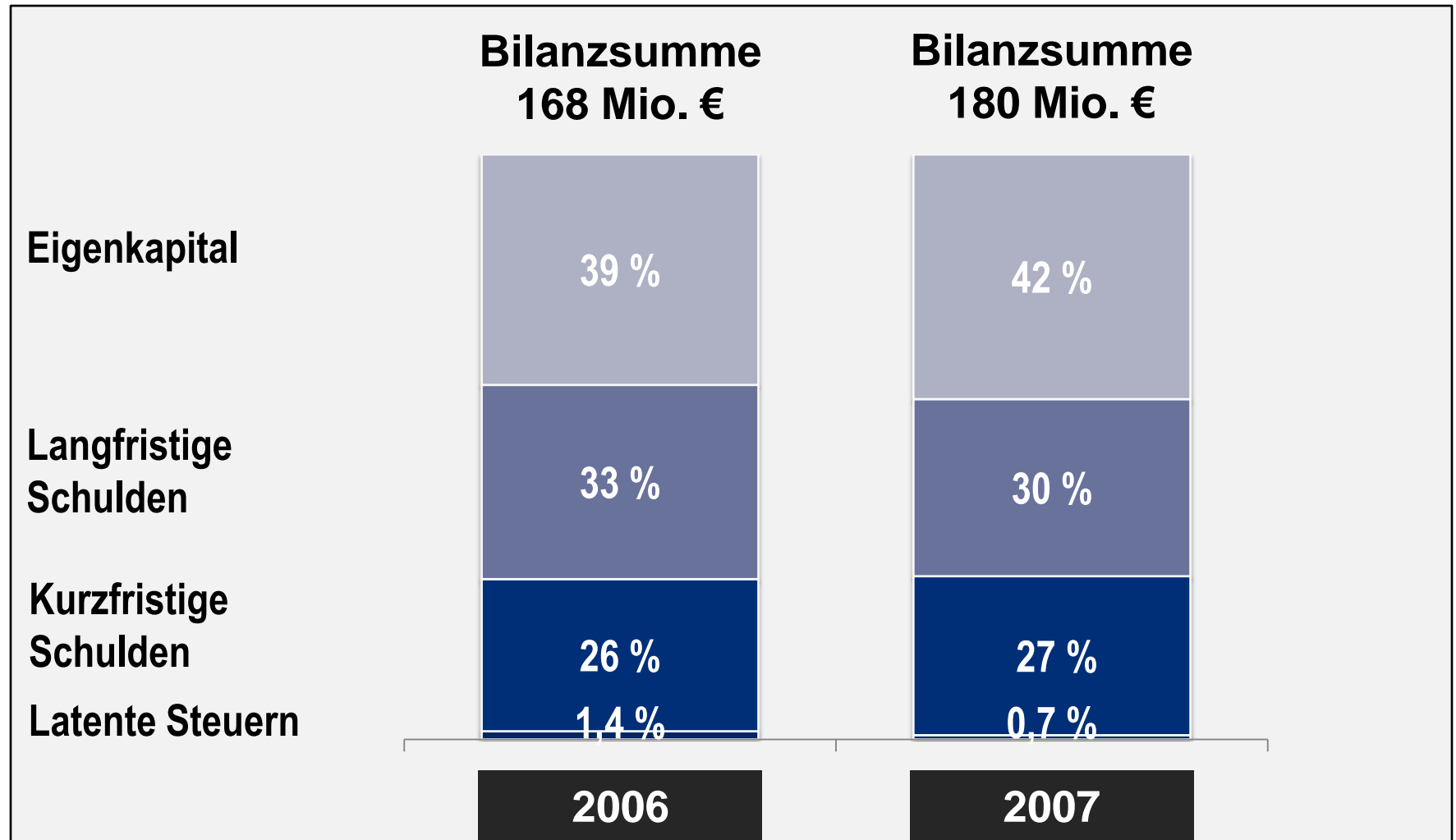


Vermögens- und Finanzstruktur

Eigenkapital und Schulden



per 31. Dezember





Personalzahlen

im Jahresdurchschnitt

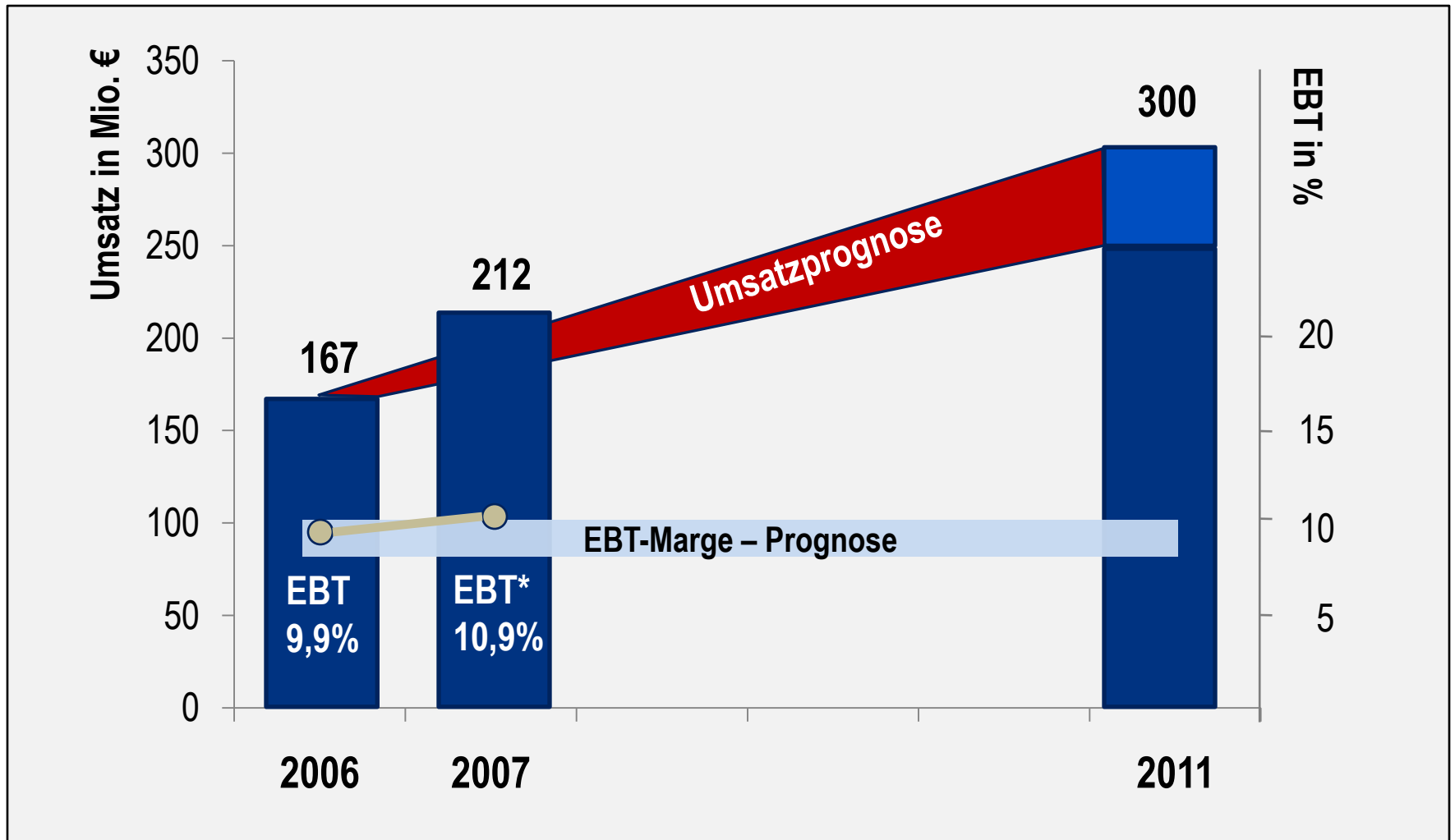


	2007	2006
Explosionsschutz / R. STAHL AG	1.222	1.194
Auszubildende	72	70
Ausbildungsquote Inland	8,6 %	8,1 %
Summe	1.294	1.262
davon Inland	836	860
davon Ausland	458	402
Umsatz / Mitarbeiter* (in T€)	173	140

* ohne Azubis

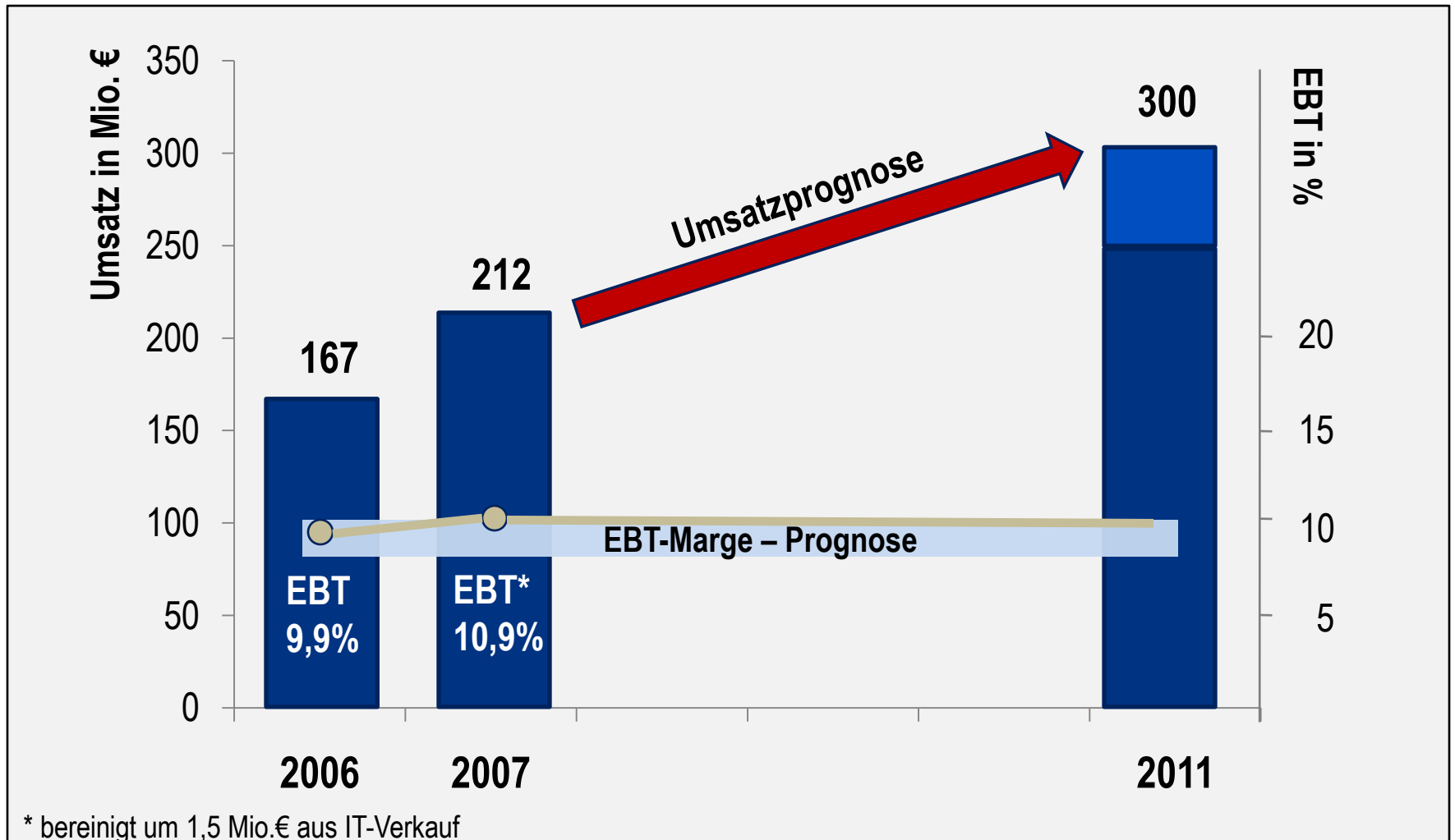


Mittelfristige Ziele





Mittelfristige Ziele





Ziele bis 2011



- > 300 Mio. € Umsatz
- > Umsatzwachstum in Asien und Amerika
- > EBT-Marge 10%
- > Kontinuierliche Steigerung des Ergebnisses pro Aktie

Systemlösungen

Ausbau
Amerika + Asien

Neue Branchen



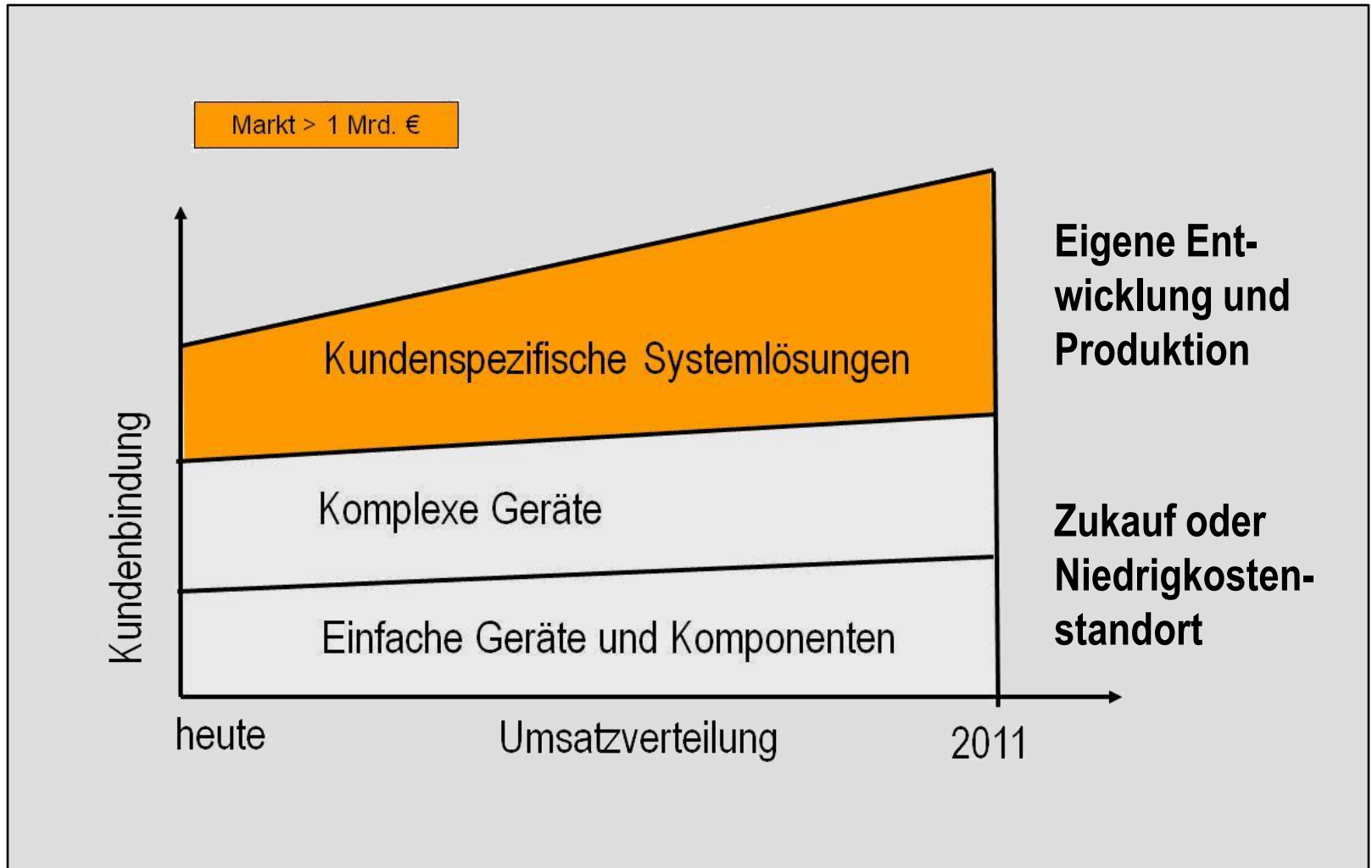
Wachstumsstrategie



Wachstum im Systemgeschäft



- Systemlösungen
- Ausbau Amerika/Asien
- Neue Branchen



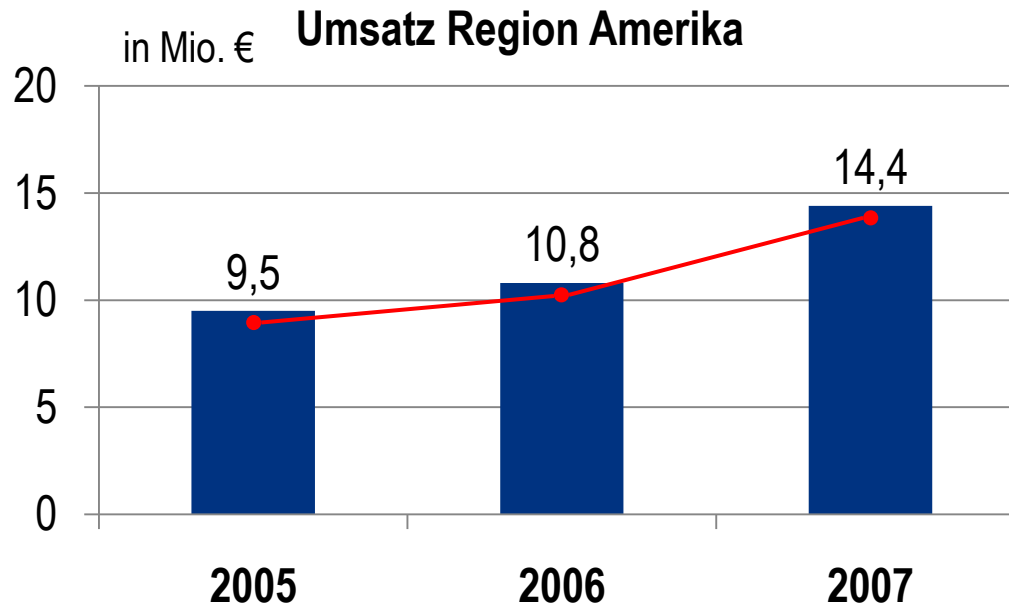


Wachstumstreiber

- Stärkung von Kompetenz und Kapazitäten im Hauptwerk ●
- Optimierung der Abwicklungsprozesse ◐
- Kundennähe in allen Regionen ○



- Systemlösungen
- Ausbau Amerika/Asien
- Neue Branchen



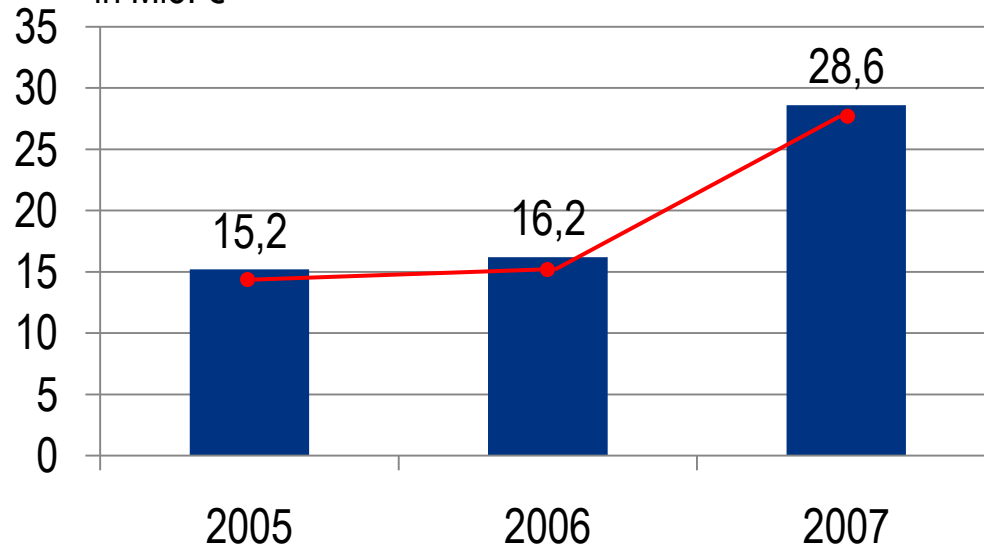
Nordamerika

- Ausbau der Vertriebsaktivitäten
- Vermehrte Produktzulassungen für den US-amerikanischen Markt
- Entwicklung von Produkten für den globalen Markt
- Kapazitätserweiterung der lokalen Montageeinheit



Umsatz Region Asien/Pazifik

in Mio. €



Asien

- Produktentwicklungen für den lokalen Markt
- Ausbau der Wertschöpfung in Indien
- Vertriebsunterstützung mit Know-how aus Waldenburg, insbesondere im Systemgeschäft

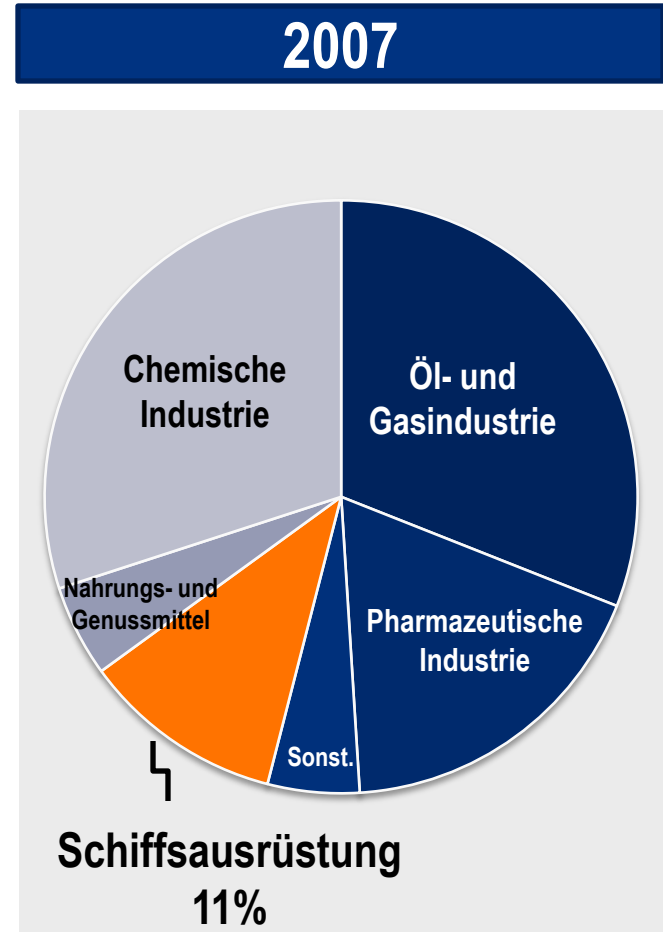
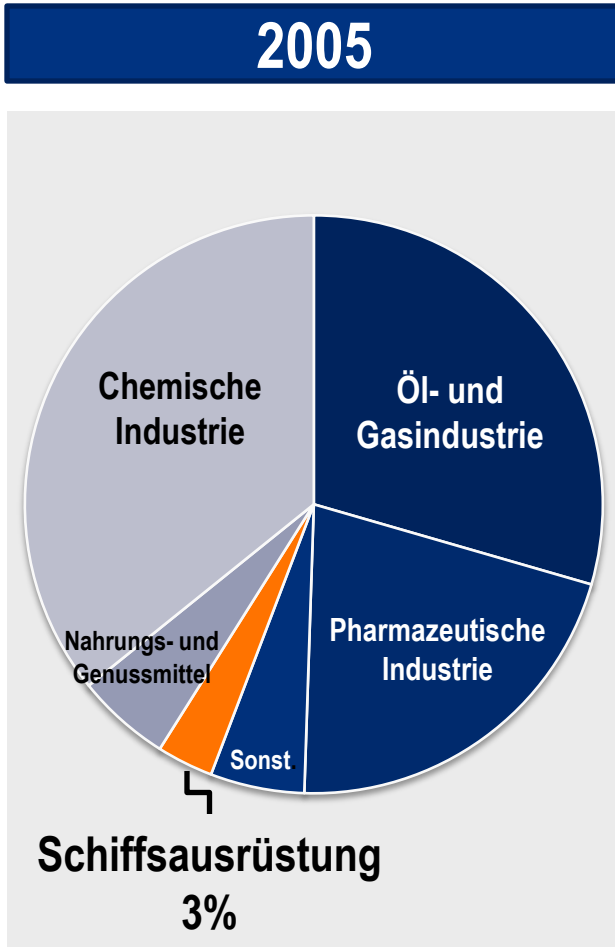


Schiffsausrüstung

R. STAHL Umsatzverteilung nach Branchen



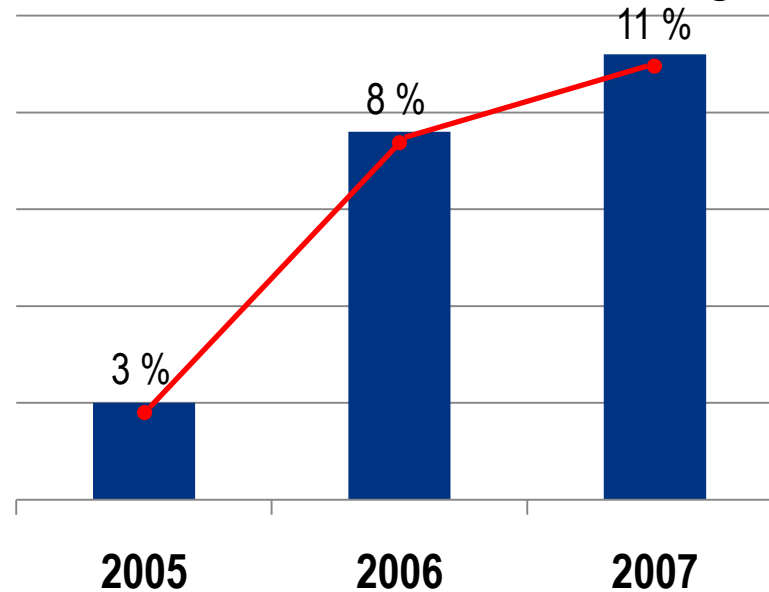
- System-lösungen
- Ausbau Amerika/Asien
- Neue Branchen





- Systemlösungen
- Ausbau Amerika/Asien
- Neue Branchen

Umsatzanteil Schiffsausrüstung



2007	Synergieeffekte aus der Integration Tranberg
2006	Zukauf des Schiffsausrüsters Tranberg
2005	Stand vor Zukauf



Systemlösungen

Ausbau Amerika/Asien

Neue Branchen

Neue Wachstumsbranchen

LNG / Schiffsausrüstungsindustrie

- Zulassungen für R. STAHL-Produkte ●
- Gemeinsame Marketing-Aktivitäten von Tranberg und R. STAHL ◐
- Aufbau eines globalen Netzwerks mit Vertriebsexperten ○
- Ausbau des Produktportfolios ○



System-
lösungen

Ausbau
Amerika/
Asien

Neue
Branchen

Künftige Wachstumsbranchen

Bioenergie, Wasserstoff, Geothermie

- Gemeinsame Entwicklung von Lösungen mit Anlagenplanern
- Investitionen in OEM-Lösungen
- Aufbau von Vertriebs-Knowhow
- Entwicklungsprojekte



Unterstützung des Wachstums



Innovationen

- Zulassungen für Schiffsausrüstungs-Produkte
- Entwicklung von Produkten für den globalen Markt
- Entwicklung von Produkten für den asiatischen Markt
- Erweiterung des Produktportfolios



Produktivität

- Einführung von SAP im Werk Waldenburg
- Weitere Prozess-Optimierung durch die Mitarbeiter
- Weiterentwicklung des Kontinuierlichen-Verbesserungs-Prozesses



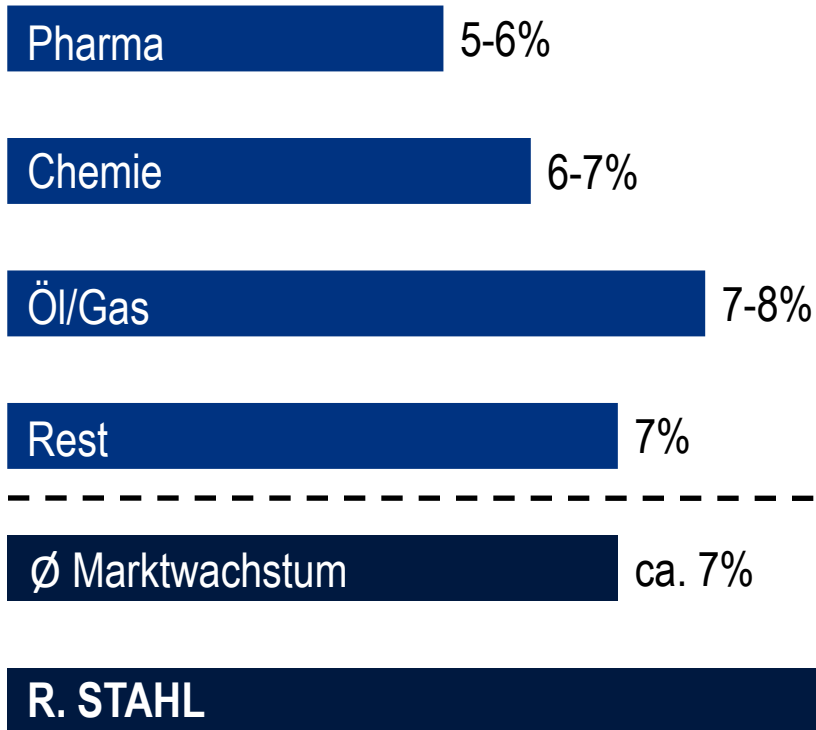
Markt und Wachstum

Erwartung

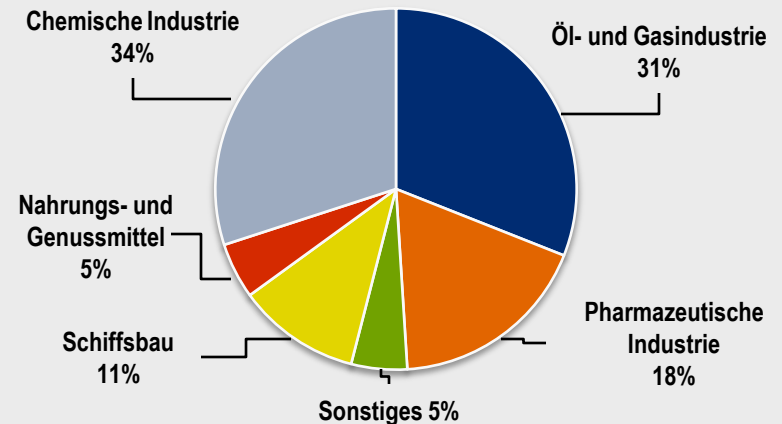


Die Verbandsmeldungen unsere Kundenbranchen geben uns als Wachstumsprognosen 2008:

Marktvolumen \approx 1,7 Mrd. €



R. STAHL Umsatzverteilung nach Branchen



[Stand: 2007]



Geringe Abhängigkeit

bei Konjunkturschwankungen



Ausgeglichener Absatzbranchen-Mix

- 30% Chemie, 31% Öl- & Gasindustrie, 18% Pharmazie

Hoher Umsatzanteil in installierten Anlagen

- 50% der Umsätze

Strukturelles Wachstum

- Trend zum Systemgeschäft (statt Komponenten)

Flexible Kostenstrukturen

- Bis zu 10% Zeitarbeitnehmer
- Flexibles Arbeitszeitmodell



Guter Start in 2008



Kennzahlen Q1/2008

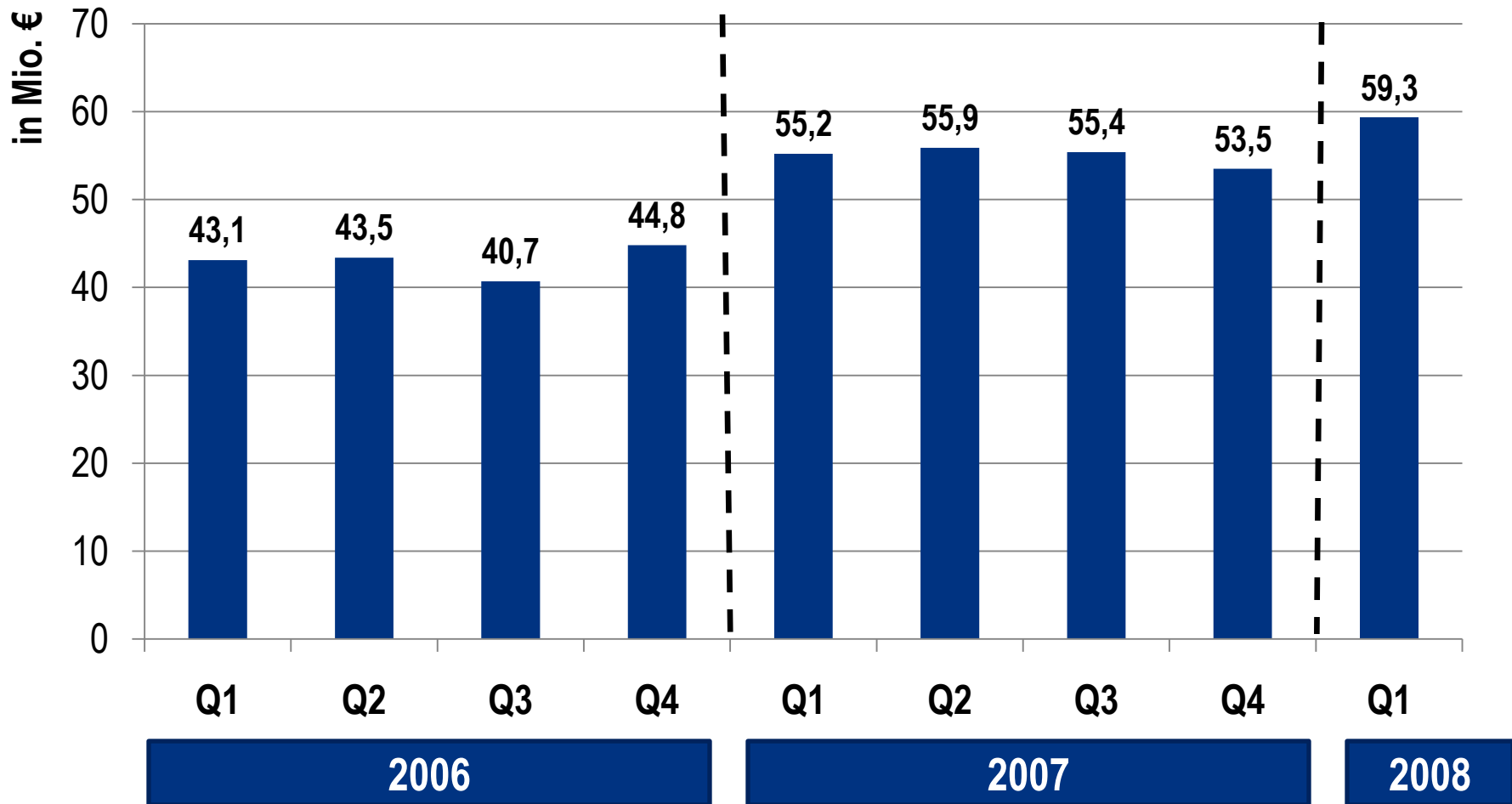


in Mio. €	1-3/2008*	1-3/2007	Veränderung
Umsatzerlöse	54,0	47,3	14 %
Auftragseingang	59,3	55,2	7,4 %
EBT, operativ (inkl. 1,5 Mio € für Verkauf IT)	6,6	4,6 (6,1)	44 % (8,2 %)

* vorläufig



Auftragseingang nach Quartalen

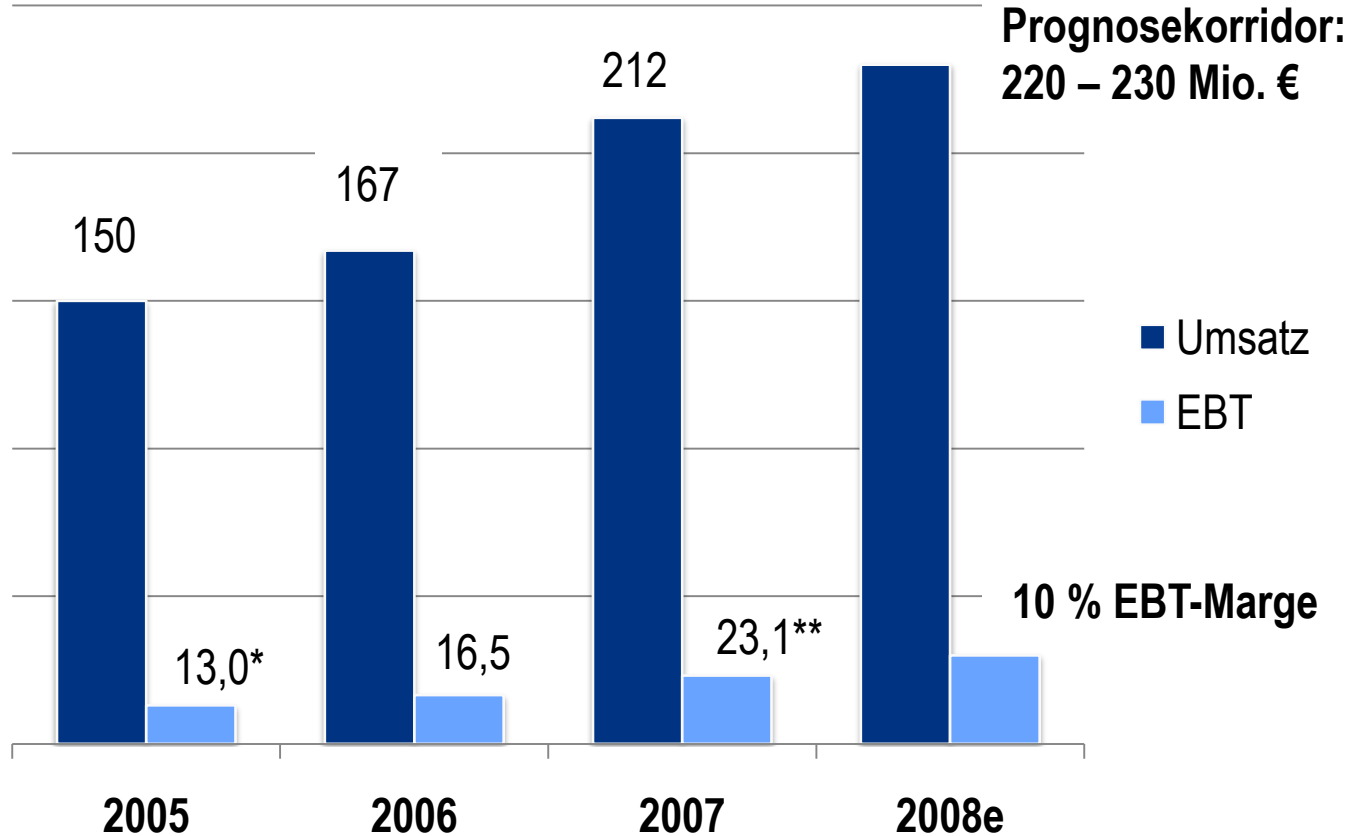




Ausblick 2008



in Mio. €

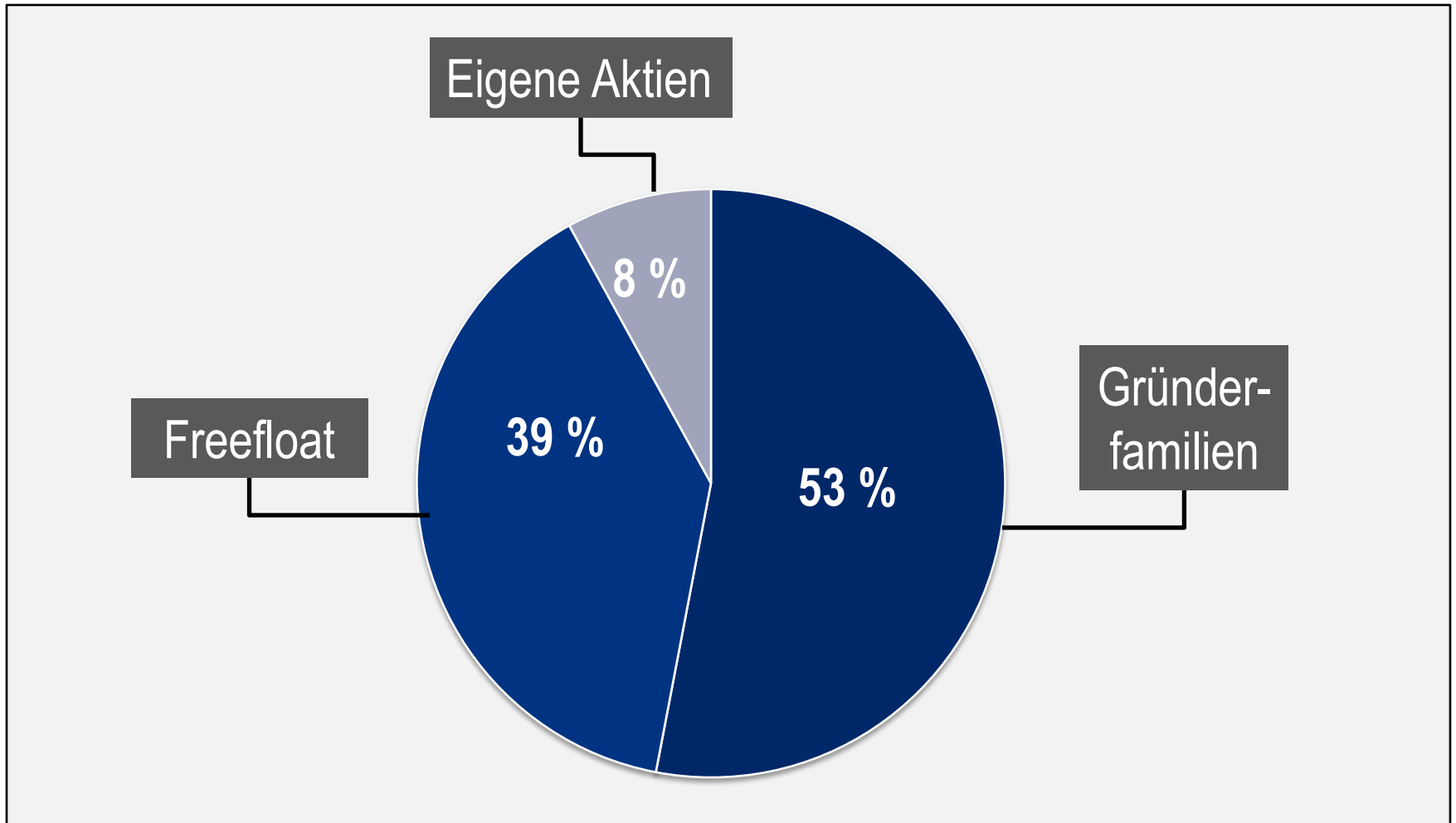


* ohne Fördertechnik, bereinigt um alle Sondereinflüsse

** exkl. 1,5 Mio. € aus Verkauf IT

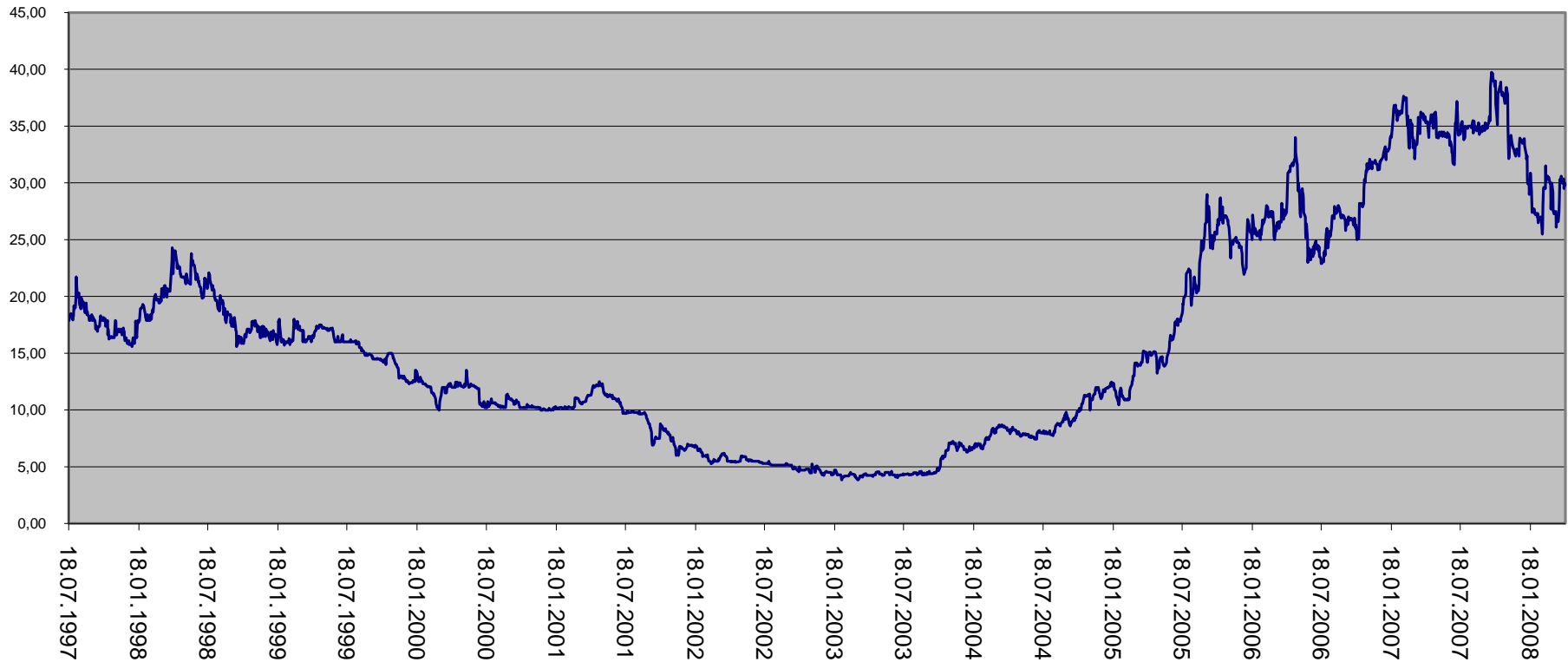
An icon for an appendix, featuring two right-pointing chevrons: one is an orange outline and the other is a solid grey shape.

Anhang





R. STAHL Aktie seit Börsennotierung





Aktienzahl	6.440.000 Stück
ISIN	DE0007257727 (WKN: 725772)
Reuters Kürzel	RSLG.DE
Bloomberg Kürzel	RSL1 GR
Börsenplätze	Xetra, Frankfurt, Stuttgart Düsseldorf, München, Berlin-Bremen, Hamburg
Handelssegment	Prime Standard (geregelter Markt)



Disclaimer



By attending the meeting where this presentation is made, or by reading the presentation slides, you agree to be bound by the following conditions and limitations.

This presentation is being made solely for your information and for use at the presentation to be held by R. STAHL AG (“R. STAHL”). It cannot be relied upon in any way.

This presentation is being communicated only to persons who have professional experience in matters relating to investments; any other persons should not use or act upon it.

The information in this presentation is given in confidence and may not be further distributed or passed on to other people or published or reproduced in whole or in part. Failure to comply with this restriction may constitute a violation of applicable (securities) laws. The presentation and all discussions and communications relating thereto are subject to the Confidentiality Agreement executed previously.

The information in this presentation may be subject to updating, completion, revision and amendment and such information may change materially. R. STAHL is under no obligation to update any information in this presentation, or to notify you of or to correct any inaccuracies in any information contained in this presentation. No representation or warranty, express or implied, is or will be made by R. STAHL, its shareholders, representatives, advisors, or any other related person as to the accuracy, completeness or fairness of the information or opinions contained in this presentation and any reliance you place on them will be at your sole risk. Without prejudice to the foregoing, neither R. STAHL, nor its shareholders, representatives or advisors accept any liability whatsoever for any loss howsoever arising, directly or indirectly, from use of this presentation or its contents or otherwise arising in connection therewith.

This presentation may contain forward-looking statements. These statements are based on R. STAHL’s current plans, estimates and projections, as well as R. STAHL’s expectations of external conditions and events. In particular the words “expect”, “anticipate”, “estimate”, “may”, “should”, “believe”, “intend”, “plan”, “aim”, “could”, “will”, “potential”, and similar expressions are intended to identify forward-looking statements. Forward-looking statements involve inherent risks and uncertainties and speak only as of the date they are made. R. STAHL undertakes no duty to and will not necessarily update any of them in light of new information or future events. R. STAHL cautions you that a number of important factors could cause actual results or outcomes to differ materially from those expressed in any forward-looking statements. As a result, you are cautioned not to place reliance on such forward-looking statements. R. STAHL disclaims any obligation to update its view of such risks and uncertainties or to announce the result of any revision to the forward-looking statements made herein.